

# 森林吸収系 J-クレジット 事例集



林野庁

### はじめに

2050年のカーボンニュートラルの実現を図る上では、CO2の排出が避けられない分野も存在することから、Jークレジットの創出を拡大していく必要性が掲げられており、とりわけ森林経営活動等を通じた森林吸収系Jークレジットへの期待は今後ますます高まると見込まれています。

森林吸収系J - クレジットのプロジェクト登録件数は2020年度以降、増加傾向にあり、それに伴い森林経営活動によるクレジット認証量も年々増加しています。また、2022年度に主伐を含むプロジェクトでも活用しやすいように大幅な制度見直しを行ったことにより、森林吸収系J - クレジットの創出に関心を持つ事業者はさらに増加傾向にあります。

一方、森林吸収系J-クレジットはプロジェクト登録やクレジットの認証申請における手続きが複雑であることや相対取引が中心であり取引形態が見えない等から、クレジット創出・販売の双方において、特に初めてクレジット創出に取り組む者にとってはハードルが高いものと想定されます。

本事例集では、森林吸収系 J - クレジットの創出・販売に先進的に取り組む自治体・森林組合・企業に対しヒアリングを実施し、クレジットの創出に取り組むことになった背景、創出から販売までの各団体における取組の進め方、実施体制、クレジット収益の活用状況等をまとめ、実践的なクレジット創出と販売のノウハウの横展開を図ります。

2024年2月 林野庁

### 目次

カテゴリ	プロジェクト実施者	事例の特徴	ページ番号
	北海道美深町	北海道美深町は民間企業への販売を確保した上で、クレジット創出の 取組を開始	5頁
自治体	秋田県横手市	秋田県横手市は、市と森林組合でクレジット販売を営業。中小企業や個人をターゲットにクレジットを販売	7頁
	熊本県小国町	熊本県小国町は、クレジットを購入した民間企業と連携してクレジット収 益使途を検討	9頁
上伊那森林組合		上伊那森林組合は、森林所有者との長年の信頼関係により合意形成 を進め、分収林でクレジット創出中	11頁
森林組合	山国川流域森林組合	山林所有者からの要望でクレジット創出へ。審査費用支援や過去の補助金申請のノウハウを活用した効率的な創出事例	13頁
企業	東武鉄道株式会社	東武鉄道では、自社社有林の活用が課題であり、山林保護費用の補 填のためにクレジットを創出開始	15頁
止未	須山木材株式会社	J-クレジットを中心に、森林・地元企業・消費者全員にとっての正の循環が生まれ、林業の活性化と地域経済に貢献	17頁

### 各事例の参考ポイント

凡例

創出・販売における課題や工夫点 審査機関への対応の留意点

	プロジェクト実施者		クレ	ジット創出・活用のフ	/ <b>u</b> –	
カテゴリ	(森林タイプ)	プロジェクト 組成	計画作成・ 登録申請	プロジェクト 実施、 モニタリング	クレジット認証	クレジット販売段 階
	北海道美深町 (町有林)		審査機関の現地 実査後の対応	審査機関の現地 実査後の対応		クレジット購入者と 共同でのPR
自治体	秋田県横手市 (市有林+私有林)	森林所有者 への説明		雪国での 現地実査対応		個人や県内 中小企業への 小口販売促進
	熊本県小国町 (町有林)		審査機関への測量 記録の提示			購入者とクレジット 使途の検討
木针织ム	上伊那森林組合 (私有林、生産組合所有林、 社寺林)	森林所有者に 対するクレジット 創出の説明	」−クレジット 事務局 費用支援活用	現在、プロ	 ジェクト実施、モニタリン   未実施	グ中のため
森林組合	山国川流域森林組合 (私有林)		」−クレジット 事務局 費用支援活用		プロジェクト実施地 での災害による クレジット減少	
企業	東武鉄道株式会社 (私有林)	社内でのクレジット 創出を説明	審査機関への 測量記録の提示			クレジットの説明や 自社CSRとしての 活用
	須山木材株式会社 (私有林)	コンサルの 有効活用		森林組合との 役割分担		地銀と連携した地域振興

#### 北海道美深町(1/2)

#### 北海道美深町は民間企業への販売を確保した上で、クレジット創出の取組を開始しました

#### プロジェクト対象地の基本情報

プロジェクト実施者 (+共同実施者)

■ 北海道美深町

事業所等の所在

■ 北海道中川郡美深町

プロジェクト対象の 森林の所在地

■ 北海道中川郡美深町

※PJ計画書から抜粋

プロジェクト対象の 森林の所有形態

■ 町有林

【プロジェクト対象地の地図】

#### 【プロジェクト対象の森林の現況】

美深	町有林兼登	録森林 (樹	種別)位置		9 1
		4	n	E	
AL AND THE	D)		1	d	
			1	3	
People of	21 20	Jan			

※PJ計画書から抜粋

		_ / 1 / 3 / 3 / 3 /	•> // / · · · · · · · · · · · · · · · · ·	,, , ,
林利	重等	施業経歴	樹種	面積(ha)
総面積				1,004.61
	人工林			525.22
		間伐経歴あり		93.69
			トドマツ	68.31
			アカエゾマツ	11.24
			カラマツ	8.32
			シラカンバ	2.24
			マカバ	1.52
			トウヒ	1.34
			グイマツ	0.72
		除伐経歴あり		22.88
			トドマツ	13.68
			グイマツ	2.88
			シラカンバ	3.52
			カラマツ	1.84
			アカエゾマッ	0.96
	天然林			457.12
		間伐経歴あり		6.99
			天然林広葉樹	6.99
	無立木地	<u>t</u>		11.66
	人伐跡			10.45
	未立木地	<u>t</u>		1.21

#### クレジット創出・活用の概要

#### きっかけ

町内にテストコースがある自動車メーカーが環境方針を宣 言し、その一環で、地域との連携を検討し、同社から」ー クレジットの創出を相談された

【認証対象期間中の施業内容】

※PJ計画書から抜粋

44-98-97-97				年度別	施業予	定小班も	で配び気が	稙(箇所	, ha)				
施業種類		2018	年度	2019			)年度	2021	年度	2022	年度	2023	年度
主伐	トドマツ	2	9.08	3	3.99	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0.00
1	カラマツ	1	1.69	0	0.00	2	2.61	0	0.00	0	0.00	0	0.00
1	トウヒ	0	0.00	0	0.00	1	0.36	0	0.00	0	0.00	0	0.00
		3	10.77	3	3.99	3	2.97	0	0.00	0	0.00	0	0.00
間伐	トドマツ	0	0.00	2	8.92	3	14.16	1	2.88	5	15.56	0	0.00
1	タモ					2	1.32						
1	アカエゾマッ	0	0.00	0	0.00	4	2.65	3	10.00	0	0.00	0	0.00
1	カラマツ	0	0.00	0	0.00	2	1.72	0	0.00	0	0.00	0	0.00
1	トウヒ	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0.00	1	2.24	0	0.00
1	天然林広葉樹	0	0.00	1	3.84	6	5.84	0	0.00	0	0.00	0	0.00
		0	0.00	3	12.76	17	25.69	4	12.88	6	17.80	0	0.00
造林	トドマツ	3	6.70	3	11.29	3	4.19	4	4.48	1	1.52	0	0.00
		3	6.70	3	11.29	3	4.19	4	4.48	1	1.52	0	0.00
保育(下刈り)	トドマツ	3	11.55	0	0.00	1	6.44	2	3.60	2	3.96	0	0.00
1	クカ	1	1.47	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0.00
1	カラマッ	4	9.78	1	1.69	1	1.69	1	1.69	1	0.16	0	0.00
1	アカエゾマッ	8	7.59	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0.00
I	トウヒ	0	0.00	0	0.00	0	0.00	0	0.00	1	0.36	0	0.00
I	無立木地	0	0.00	2	10.45	1	6.57	0	0.00	0	0.00	0	0.00
		16	30.39	3	12.14	3	14.70	3	5.29	4	4.48	0	0.00
승計		22	47.86	12	40.18	26	47.55	11	22.65	11	23.80	0	0.00

#### 認証対象期間/ クレジット認証 見込み量・

認証量/販売量

- 認証対象期間:2019年4月1日 ~ 2027年3月 31 ⊟
- 認証見込み:11.311 t-CO2
- 認証量: 5,118t-CO2(2024年2月時点)
- 販売量: 2,122t-CO2(2024年2月時点)

#### 主な販売先/ 購入目的/ 販売価格

- 販売先/購入目的
  - ➤ 株式会社SUBARU 環境方針の一環
  - ▶ 日本航空株式会社 カーボンオフセットの為
- 販売価格
  - ▶ 10,000円/t-CO2(税抜) ※購入量と頻度によって販売価格は変更

#### クレジット収益の 活用方法

■ すべて町の森林整備事業に充当

### 北海道美深町(2/2)

自治体

クレジット認証日 2021年9月17日

クレジット認証

クレジット販売段階

プロジェクト組成

計画作成·登録申請

プロジェクト登録日

2019年8月21日

モニタリング (2019年~2021年)

実働1か月程度のイメージ (他業務と並行)

自治体

(2名)

プロジェクト計画書等を作成

実働3か月程度のイメージ (他業務と並行)

プロジェクト実施、

実踏調査

森林組合

連携

自治体(2名)

モニタリング報告書等を作成

自治体 (1名)

クレジット認証・発行 申請書類一式を作成

クレジット販売 自治体

クレジット代金

※買取販売形式

費用

実施体制

(人件費:50万円)

自治体

(1名)

複雑な申請手続き

(提出書類、対象の森林の

基準等)時間・費用の目安

について情報収集

審査費用(全額費用 支援): 115万円 (人件費:130万円)

実踏調查費用:480万 • 円

(人件費:315万円)

審査費用(全額費用 支援):135万円

(人件費:5万円)

(人件費 15万円)

課題や 苦労した点 ■ 通常業務もあり人手が ない中で対応が必要

■ 複雑な申請手続き(提 出書類、対象の森林の 基準等) 時間・費用の 目安について情報収集 に苦労した

■ 調査簿をもとに想定値 で、プロジェクト計画書 を作成

■ 妥当性審査 (現地調 査) でプロジェクト計画 書と実態に乖離があるこ とが判明

■ 森林計画図の図面の変 ■ 過去3回の申請で、毎 更により、林小班・森林 経営計画の変更が必要 となった。また、森林情 報を管理する北海道へ の報告・調整を行う必 要があり、時間を要した

回申請様式の変更があ り、申請の度に新たな様 式への入力が必要だった

■ 路網が未整備のプロット があり現地調査の対応 に苦労した

■ 特になし

▶ 町内に施設を有する 民間事業者からの声 掛けで森林吸収系」-クレジットの創出を開 始。まとまった購入量 を確保できていた

解決方法 や工夫

■ J-クレジット事務局主催 ■ 第三者審査機関から指 ■ 地域の森林組合に実踏 ■ 最新の制度改正に対応 ■ SGECのCoC全体認証\*を のセミナーに参加し、効 率的に情報収集した

摘を受けた結果、プロ ジェクト実施、モニタリン ■ 新たに作成した図面は グ段階で、再度実測が 必要となった

▶ 申請当時、実測図 が存在していなかった 調査を依頼した

樹種ごとに着色し、わか りやすいようにした

■ 航空写真等を活用し、 わかりやすいようにした

するため J - クレジット 事務局主催のセミナー等 に参加し、効率的に情 報取集した。

■ 航空写真やGPSを活用 して踏査ルートを選定し た

公共施設として全国初 取得(英語版サイトあ り)し、海外プロバイダー から問い合わせがあり新 たな販売先を獲得した

購入企業とのPR活動に より、同取組への認知 度向上に取り組む

実体験から 失敗・学び

■ クレジット創出前に販売先を確保できれば、町内での調整やコンセンサスも得やすいのではないか

■ 購入先への配慮から、吸収量確保の為主伐を控えていた。再造林による吸収量算定に関する規程(2022年8月)が新たに整備されたため、 2023年以降は主伐を実施予定。」ークレジット制度の規程類の整備・改定を把握することで、クレジット創出量の確保に繋がることもある

#### 秋田県横手市(+横手市森林組合)(1/2)

#### 秋田県横手市は、市と森林組合でクレジット販売を営業。中小企業や個人をターゲットにクレジットを販売

#### プロジェクト対象地の基本情報

### プロジェクト実施者(+共同実施者)

■ 横手市 (+横手市森林組合)

#### 事業所等の所在

■ 秋田県横手市

## プロジェクト対象の 森林の所在地

■ 秋田県横手市

# プロジェクト対象の 森林の所有形態

■ 市有林

(過去に平成24年に、市有林(189.55ha)と 民有林(23.68ha)でJ-VERの創出経験)

#### 【プロジェクト対象地の地図】

#### 【プロジェクト対象の森林の現況】



※PJ計画書から抜粋

- プロジェクト対象森林面積 4,230.9ha(うち、人工林は 2.520ha)
- 人工林のうち、樹種は以下の通り
  - スギ 89.1%
  - ・ マツ 8.8%
  - 他広葉樹 2.1%
- 林齢は10~12齢級が全体の 52.9%を占める

※令和2年度クレジット取得時のPJ計画書から抜粋

#### クレジット創出・活用の概要

#### きっかけ

■ J-VER制度の頃に横手市森林組合から声掛け

■ 林業も木を切るだけでは立ち行かなくなってきている。森 林の付加価値を他の手段で高めたいと思った

#### 【認証対象期間中の施業内容】

#### ■保育

施業種	時期			
下刈	6~7月頃			
つる切り	6~7月頃			
除伐	8~10月頃			
枝打ち	12~3月			

#### ■間伐

カテゴリ	間伐間隔		
標準伐期未満	10年		
標準伐期以上	15年		

- 全域で定性間伐を実施
- 間伐率は概ね30%

※PJ計画書をもとにデロイトが作成

#### 認証対象期間/ クレジット認証 見込み量・ 認証量/販売量

■ 認証対象期間:2012年3月1日 ~ 2026年3 月31日(H23年3月認証~令和7年3月まで)

■ 見込み: 13,266t-CO2

■ 認証量:15,345t-CO2(2020年2月時点) ■ 販売量:11,600t-CO2(2024年2月時点)

#### 主な販売先/ 購入目的/ 販売価格

- 販売先/購入目的(一部抜粋)
  - ▶ ヨコウン株式会社
    - 運送業務で発生したCO2のオフセット
  - ➤ よこてシティハーフマラソン実行委員会 -マラソン大会で発生したCO2のオフセット
- 販売価格
  - ➤ 10,000円/t-CO2(税抜)

#### クレジット収益の 活用方法

■ 森林組合・市双方、民有林整備事業に充当

#### クレジット 収益分配

- 主に森林面積の割合に応じて各団体へ分配
- ▶ どちらか一方の営業の結果により収益を得た場合、営業報酬として得た収益の2割をその団体へ分配

#### 秋田県横手市(+横手市森林組合)(2/2)

外部委託費用\*はPJ計画から認証までをカバー

#### プロジェクト組成 (2か月)

計画作成·登録申請 (2か月)

プロジェクト実施、 モニタリング

#### クレジット認証 (2か月)

#### クレジット販売段階

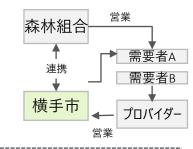
実施体制

横手市分を含むクレジットの創出 森林組合 クレジット創出事業 の予算化を相談 横手市

横手市 委託 森林組合 委託 ★ 委 情報提供 調査個所指示 託 委託事業者 プロジェクト計画書を作成

横手市 委託 森林組合 委託事業者 モニタリング報告書作成

横手市 委託 森林組合 委託 委託 委託事業者



費用

特になし

• 外部委託費(コンサ ル)\*:93万円

• 審查費用:42万円

審查費用:48万円

その他事務費:140万円

特になし ※プロバイダーに販売する 場合、手数料等が発生

課題や 苦労した点 ■ 森林所有者の個人宅を ■ 山の傾斜地で、厳密に 1件ずつ訪問してカーボン クレジットについて説明し て回った

■ CO2吸収量がクレジット になるという概念を理解 してもらうことに苦労した 面積を計測する点が難 しかった

■ 妥当性審査では、書類 の記載ミスや実際の林 齢と書類上の情報の不 整合について指摘された ■ 写真撮影のポイント等、 審査機関から具体的な 要件が提示され、想定 以上に時間を要した

■ 委託事業者に依頼した ■ 大企業に一括で買って 為、大きな問題はなかっ *t*:-

もらいたかったが、なかな か実現せず、J-VER制度 の頃は、3年ほど売上が たたなかった

解決方法 や工夫

■ 特になし

■ 外部委託事業者の指 示を受け、森林組合と 連携して現地調査を実 施した

■ プロジェクト対象として不 適当な地区は申請除 外して対応した

■ 冬、雪深い中でも現地 踏査が必要とのことで、 除雪車を稼働して対応 した

■ 特になし

■ 森林組合・横手市でそ れぞれクレジット販売の 営業を行う

■ 小口での購入推進のた め、オフセット向けのシー ル作成やふるさと納税の 返礼品として設定

実体験から 失敗・学び

■ 妥当性審査・モニタリング検証は審査機関による現地踏査が必要であるため、プロジェクト実施地の気候などの地理的条件を考慮するべき

■ 小口でのクレジット販売手法をいくつか準備したことがクレジットの売り上げを立てることにつながっている。その方法の一つがふるさと納税であり、 返礼品の一つとしてノークレジットを設定することで、横手市を知らなかった人にも市の風景(森林)等を知ってもらう機会が創出されており、市 のPRにもつながっているのではないか

#### 熊本県小国町は、クレジットを購入した民間企業と連携してクレジット収益使途を一緒に検討しています

#### プロジェクト対象地の基本情報

プロジェクト実施者(+共同実施者)

■ 熊本県小国町

事業所等の所在

■ 熊本県阿蘇郡小国町

プロジェクト対象の 森林の所在地

■ 熊本県阿蘇郡小国町

プロジェクト対象の 森林の所有形態

■ 町有林

#### 【プロジェクト対象地の地図】

#### 【プロジェクト対象の森林の現況】

森林経営計画対象小班	حيار	8-3	Diendiree	国営計画対象小項 Mag
1	T	1		2 in 🛕
	700	4	E L	
1	DE S			
* * .				(30)
2 7 1		THE STATE OF THE S	-	
			1	
7			Charles to	

※PJ計画書から抜粋

【プロフェントハ」 多くの かがいい のうらじかし 】						
樹種別面積(ha)						
人工林						
	スギ	118.26				
	ヒノキ	114.15				
	クヌギ	27.42				
	その他	11.03				
天然林その他						
	マツ	7.64				
	クヌギ	54.04				
	その他	38.75				
合計		371.29				
※pi計画書から特数						

※PJ計画書から抜粋

#### クレジット創出・活用の概要

#### きっかけ

林業は小国町の基幹産業であり、町として需要拡大に取り組んできた。近年、森林重視の世論もあり、森林に付加価値を付け林業活性化を図ろうと、取組を開始

#### 【認証対象期間中の施業内容】

	年度別施業予定面積(ha)							
	2022-2023年度							
施業樹種	間伐	主伐	造林					
スギ	16.31	0.00	0.00					
ヒノキ	3.12	0.00	0.00					
アカマツ	0.00	0.00	0.00					
カラマツ	0.00	0.00	0.00					
その他	0.00	0.00	0.00					
合計	19.43	0.00	0.00					

※PJ計画書をもとにデロイトが作成

#### 認証対象期間/ クレジット認証 見込み量・ 認証量/販売量

■ 認証対象期間:2022年4月1日 ~ 2030年3月 31日

■ 認証見込み:14,177 t-CO2

■ 認証量: (認証前のため実績なし)

■ 販売量: (認証前のため実績なし)

#### 主な販売先・ 購入目的

- 販売先/購入目的(J-VER)
  - ▶ 株式会社明和不動産 地域貢献活動
  - ▶ 株式会社オリエンタルランド カーボンオフセット 事業
  - ▶ 株式会社JIMOS -カーボンオフセット事業
- 販売価格
  - 10,000円/t-CO2(税抜) ※ボリューム・購入頻度によって販売価格は変更

#### クレジット収益の 活用方法

- 豪雨被害を受けた林道の復旧、整備
- ■「小国杉」の苗生産施設の整備
- 森林保全事業

プロジェクト登録日 2023年 1月18日

\*:一部はJ-VER制度における申請時の体制

プロジェクト組成

2022年6月・7月から開始

計画作成·登録申請 (約7か月)

プロジェクト実施、 モニタリング (2023年~現在)

クレジット認証 (2~3か月)

クレジット販売段階 (取引による)

実施体制

J-クレジット (現在プロジェクト実施中、これから認証申請) 熊本県クレジット

創出事業委託事業者

書類作成から認証までの期間、 他業務と並行して実施

自治体(1名)

販売先 クレジット売買 コンサル事業者

他業務と並行しながら実施 (業務時間の平均2割程度) 自治体

(1名)

九州林産 支援事業応募 申請サポート

自治体(1名)

自治体(1名)

森林組合

連携

自治体 (1名)

J-VER\*(2009年プロジェクト登録)

. 特定のクレジット 購入者に対して、 クレジット収益使途を

費用

特になし

• 審查費用:82万円 ※県の委託事業活用のた・

め、コンサル費用はなし

実踏調查費用:85万円

• J-クレジットの審査費用 については現在申請前 のため発生していない

仲介手数料:クレジッ ト販売売上の0~50%

課題や 苦労した点 ■ 」クレジットの概念や制 度理解が難しい

■ 特に自治体は担当者の 異動が定期的にある為、 担当者個人の専門性や 経験によって、取り組み に濃淡が出る印象

■ 妥当性審査では、吸収 量の再計算やモニタリン グポイントについて指摘 を受け、その対応に時間 を要した

■ 現在、プロジェクト実施、 モニタリング中である

■ 過去CJ-VERを創出した 箇所以外は、過去の施 業履歴のデータ収集に 苦労している

■ J-VER創出当時、クレ ジットを創出している団 体が少なく希少性が高 かった。そのため、問い合 わせ自体が多く、一定の 在庫確保が必要だった

■ 定期購入してくれる取引 相手を見つけるまでは、 販売先を確保することが 難しく、年度により販売 量に波があった

解決方法 や工夫

■ 特になし

■ 当初のモニタリングポイン ■ 過去の施業履歴 (実 トを生育が良い地点から、 保守的なクレジット量と なる地点に変更

測図) が集められない 箇所については実踏調 査を行うことで対応予定 ■ 施業が一定終わったタイ ■ 地域貢献/まちづくりに ミングで認証を受け、購 入希望者からの問い合 わせに対応できるようにし た

関心の高い企業を見つ け、クレジット取引に関す る協定を締結

■ 特定のクレジット購入者 とは、クレジット収益使 途を一緒に検討

実体験から 失敗・学び ■ 販売先確保に苦労した。自治体はそもそも企業と顔を合わせる機会も少なく、こちらから提案していくことが難しい。一方で、地域と関係を持 ちたい企業は多いからこそ、関係性を築く機会があれば積極的に活用し、企業側にとってはCSR等地域貢献の観点でメリットがあることを説 明し、森林吸収系J-クレジットを付加価値とともに売りこむのがよいのではないか

### 上伊那森林組合(1/2)

#### 上伊那森林組合は、森林所有者との長年の信頼関係により合意形成を進め、分収林でクレジット創出中

プロジェクト対象地の基本情報

プロジェクト実施者 (+共同実施者)

■ 上伊那森林組合

事業所等の所在

■ 長野県伊那市

プロジェクト対象の 森林の所在地

■ 長野県伊那市

プロジェクト対象の 森林の所有形態

■ 私有林、生産森林組合所有林、社寺林

【プロジェクト対象地の地図】

【プロジェクト対象の森林の現況】



※PJ計画書から抜粋

樹種別面積(ha)		施業百	I積(ha)	施業年度	
人工林					
スギ	3.10	間伐	2.81	2018,2019年度	
		未施業	0.29		
ヒノキ	3.23	間伐	1.62	2018,2019年度	
		未施業	1.61		
アカマツ	16.70	間伐	11.67	2018,2019年度	
		主伐	0.44	2019年度	
		未施業	4.59		
カラマツ	53.30	間伐	41.63	2018,2019年度	
		主伐	4.20	2019年度	
		未施業	7.47		
その他	0.27	間伐	0.27	2018,2019年度	
		未施業	0.00		
天然林その他					
アカマツ	26.59	間伐	22.57	2018,2019年度	
		主伐	0.86	2019年度	
		未施業	3.16		
その他	22.02	間伐	13.07	2018,2019年度	
		主伐	0.88	2019年度	
		未施業	8.07		
숨計			125.21		

#### クレジット創出・活用の概要

きっかけ

2020年10月の政府によるカーボンニュートラル宣言を受け、今後森林吸収系クレジットの注目度が更に上がると期待して創出に取り組んだ

【認証対象期間中の施業内容】

※PI計画書から抜粋

施業種	施業樹種	年度別施業予定面 積(ha)	施業予定年度
	スギ	0.09	
	ヒノキ	0.35	
間伐	アカマツ	3.76	
INT IA	カラマツ	1.19	
	その他	0.79	
	合計	6.18	2027年度
	スギ	0.00	
	ヒノキ	0.00	
主伐	アカマツ	0.00	
	カラマツ	0.00	
	その他	0.00	
	合計	0.00	
	スギ	0.00	
78.44	ヒノキ	0.00	
造林 (2020年度 植林地の下刈)	アカマツ	0.00	
	カラマツ	5.00	2023、2024、2025年度
E11-0-1 (74)	その他	0.00	
	合計	5.00	

認証対象期間/ クレジット認証 見込み量・

認証量/販売量

■ 認証対象期間:2023年4月1日 ~ 2039年3月31日

■ 認証見込み: 4,923t-CO2

■ 認証量: (認証前のため実績なし)

■ 販売量: (認証前のため実績なし)

主な販売先/ 購入目的/ 販売価格 ■ 販売先/購入目的

▶ 販売実績なし(ターゲット選定中)

■ 販売価格

➤ 15,000円/t-CO2(税抜)

クレジット収益の 活用方法

■ (認証前のため実績なし)

収益分配

■ 売上を組合と所有者で分け、所有者に還元する 分を所有者の所有面積で按分

自治体

森林組合

審査費用:100万円\*は今後の見込みを記載

プロジェクト組成

上伊那森林組合

(2名)

計画作成·登録申請 (2022年9月~2023年6月)

プロジェクト登録日 2023年9月29日

> プロジェクト実施、 モニタリング (2023年~現在)

クレジット認証

クレジット販売段階

現在プロジェクト実施中、これから認証申請

実施体制

申請書は作成済のため、 2022年10月~2023年6月 は実働はほとんどなし

> 上伊那森林組合 (1名)

森林調査における ドローン解析を担当

外部事業者 委託

上伊那森林組合 (1名)

計画中

費用

特になし

• 審查費用:90万円 (うち60万円は費用支 援を活用)

審查費用:100万円\* (うち90万円は費用支援) 外部委託費(コンサル):

20万円

計画中

課題や 苦労した点 あることに加え、収益を得 るのが数年先であるため、■ 審査費用の支援が、予 関係者の合意形成に苦 労した

■ 対象候補地が多い一方、 制度不案内のため、対象 地選定に苦労した

■ クレジットが新しい概念で ■ 妥当性審査では悩むよ うな指摘事項はなかった

算上限に達してしまい、 自費審査を決断したが、 審査機関から期限間近 のため、断わられた

■ 現在モニタリング実施中 (2024年1月時点)

■ 私有林で所有者の人数 も多く、対象地が広範に 散らばっている中でモニタ リングプロットの選定に 苦労した

計画中

解決方法 や工夫

会を実施し、制度を理 解してもらえるように努め た。

■ 地元の取り纏め役(生 林組合長)の意識が高 く、協力が得やすい団地 を選定

■ 森林所有者向けに説明 ■ 審査費用支援を確実に ■ 受けるために、年度当初 (2023年6月頃) に申 請時期を調整した(も ともとは、その前年の秋 ~冬にプロジェクト登録 を予定していた)

信州大学発のベンチャー 企業に委託して、ドロー ン解析を実施予定

■ 解析をR言語の汎用ソフ トを使い社内処理するこ とで、本来高額なドロー ン解析経費を圧縮する 計画

■ 試しに認証1年目で認 証を受ける予定。その後 の認証タイミングは、その ときの販売状況をみて、 判断することを想定

■ CO2排出量の算定式を 活用して、業種や売上 から、クレジットにニーズの ありそうな企業を選定中

■ クレジットのPRの為CHP を刷新。取組の先進性 や地域還元の観点を強 調している

実体験から 失敗・学び

■ 地元説明会を開いたが、高齢の方が多く、複雑なJ-クレジットの制度を正しく伝えることができたかは自信がない。最終的には、地元との長 年の信頼関係が合意形成に重要だと感じた。

■ プロジェクト登録時に、認証対象期間中の計画的間伐対象森林の有無で適用条件3の適否が変わる点は、計画的間伐対象森林という 普段の森林整備ではあまり馴染みがない森林分類が関わってくるため、注意が必要だと思う。

#### 山国川流域森林組合(1/2)

#### 山林所有者からの要望でクレジット創出へ。地域金融機関と連携し販売先を確保した創出事例

#### プロジェクト対象地の基本情報

プロジェクト実施者 (+共同実施者)

■ 山国川流域森林組合

事業所等の所在

■ 大分県中津市山国町

プロジェクト対象の 森林の所在地

■ 大分県中津市山国町

プロジェクト対象の 森林の所有形態

■ 私有林

#### 【プロジェクト対象地の地図】

【プロジェクト対象の森林の現況】



その他	
合計	
※PJ計画書から抜粋	

※PJ計画書から抜粋

#### 

クレジット創出・活用の概要

きっかけ

I 相続を機に山林を所有した方から、クレジット創出について提言を受け、取り組みを決意

【認証対象期間中の施業内容】

XPJ計画書から抜粋

施業種			年度別施業予定面積(ha)			
爬朱性		2021	2022	2023	2024	2025
間伐	スギ	12.89	32.51	0	0	0
	ヒノキ	0	0	0	0	0
主伐	スギ	0	0	0	0	0
	ヒノキ	0	0	0	0	0
造林	スギ	0	0	0	0	0
	ヒノキ	0	0	0	0	0
その他施業		0	0	0	0	0
合計		12.89	32.51	0.00	0.00	0.00

認証対象期間/ クレジット認証 見込み量・ ■ 認証対象期間:2021年4月1日 ~ 2029年3月 31日

■ 認証見込み:1,843 t-CO2

認証量/販売量 ■ 認証量:112 t-CO2 ■ 販売量:112 t-CO2

主な販売先/ 購入目的/ 販売価格 ■ 販売先

> 西部ガス株式会社

■ 販売価格

▶ 非公開

クレジット収益の 活用方法

■ すべて森林整備や災害復旧事業に充当

収益分配

■ 売上を組合と所有者で按分せず、森林所有者の 森林整備にすべて充当

#### 山国川流域森林組合(2/2)

プロジェクト登録日 2022年3月31日

クレジット認証日 2023年7月25日

森林組合

自治体

クレジット販売段階

プロジェクト組成

計画作成·登録申請

プロジェクト実施、 モニタリング

クレジット認証

他業務と並行しながら

2か月程度で実施

組合単独で実施

購入企業紹介

地銀

連携

組合(3名)

実施体制

組合(3名)

組合 (3名)

組合(3名)

組合(2名)

費用

(人件費:24万円)

• 審查費用(全額費用

支援):実質負担なし (人件費:12万円)

(人件費:6万円)

• 審查費用(全額費用

支援):非公開 (人件費:6万円)

• 販売手数料:非公開

課題や 苦労した点 ■ 長年整備されていない 地域だった為、まず山林 調査から実施

を進め、申請直前で気 づき、やり直した

地の林齢が近かったこと もあり、数か所の軽微な 修正があった程度

■ 旧様式と知らずに記入 ■ 地形的に測量が難しい地 ■ 災害復旧が進まず、クレ ■ 特になし 域もあり、プロット選定に 苦労した

> 域はPJ対象地から除外せ ざるを得なかった

ジット創出量が想定より 大幅に減少した

■ 妥当性審査では、対象 ■ 災害で被害を受けた地 ■ 」ークレジット事務局によ る審査費用支援が締め 切られてしまい、費用支 援を活用できなかった

解決方法 や工夫

用し、効率的に現状把 握に努めた

■ 航空写真やドローンを活 ■ 作業は不明点が生じる 都度、制度事務局に問 い合わせ、確認しつつ進 めた

> ■ 審査費用支援を受けら れるよう、申請時期を調 整した

■ 間伐の補助金申請時に ■ 豪雨災害等があり間伐 活用した測量図面を再 活用することで、効率的 に書類作成を進めた

■ 審査費用支援が利用で きなかったが、地銀が融 資をしてくれた(以降も 本事業について連携)

面積が少なくクレジット 創出量が少なかった経 験を踏まえ、今後は数 年間の間伐面積をまと めて認証を受けたい

■ 地銀と買い取り販売の 形式で連携。西部ガス へ全クレジット販売するこ とができた

■ 森林所有者の高齢化が 進んでいるので、同組合 内で」ークレジット創出は 明るい話題となった

実体験から 失敗・学び

■ 今回は森林所有者1名の森(140ha程度)で申請したため、申請した面積が小さく、吸収量が少なくクレジット創出量を確保できなかった。 申請の手間や審査費用等の経費を考えれば、ある程度森林整備を実施した地域を入れて申請したほうがよかった。

#### 東武鉄道株式会社(1/2)

#### 東武鉄道では、自社社有林の活用が課題であり、環境保全活動および山林保護費用補填のためにクレジット創出を開始

#### プロジェクト対象地の基本情報

プロジェクト実施者 (+共同実施者)

■ 東武鉄道株式会社

事業所等の所在

■ 東京都墨田区

プロジェクト対象の 森林の所在地

■ 栃木県宇都宮市

プロジェクト対象の 森林の所有形態

■ 計有林

#### 【プロジェクト対象地の地図】

#### 【プロジェクト対象の森林の現況】

齡級	面積(Ha)		立木材積(m3)	
(2021)	スギ	ヒノキ	スギ	ヒノキ
6	0.00	0.00	0	0
7	0.00	0.09	0	13
8	0.00	1.46	0	251
9	2.09	1.80	403	632
10	2.88	1.59	847	197
11	5.64	11.87	2,514	2,669
12	4.24	7.35	1,628	1,462
13	6.77	2.70	2,815	666
14	0.80	5.57	276	1,336
15	1.16	1.76	433	530
16	0.45	0.82	142	242
17	0.89	0.30	367	107
18	0.84	0.62	347	168
19	0.06	0.49	24	134
20	0.00	0.11	0	30
21	0.35	0.00	146	0
22	0.00	0.00	0	0
ä	26.17	36.53	9,942	8,437
승計	62	.70	18,3	79

※PJ計画書から抜粋

■ 自社社有林を活用した環境保全活動と山林保護費用 の充当を目的として、Jークレジット創出の取組を開始

#### 【認証対象期間中の施業内容】

クレジット創出・活用の概要

- 計画区は11~14齢級のスギ・ヒノキが面積の多くを占めており、現在 は概ね利用可能な径級に達している。今後搬出間伐を10~15年間 隔で数回実施し、その後、利用目的に応じて主伐を実施する
- 主伐後はスギ・ヒノキを植栽し、資源の循環利用に努める
- 適宜、森林の整備、パトロールを行っている

#### 認証対象期間/ クレジット認証 見込み量・

きっかけ

■ 認証対象期間:2022年4月1日 ~ 2037年3

月31日

■ 見込み:4,791 t-CO2

■ 認証量:280t-CO2(2024年2月時点)

認証量/販売量 ■ 販売量:約120t-CO2(2024年2月時点、見込

み含)

## 主な販売先・

#### ■ 販売先/購入目的

- ▶ 株式会社日本旅行 -自社商品「赤い風船」で、 カーボンオフセットできるプラン・旅行を販売する為
- ▶ 栃木県内企業-カーボンオフセットの為(購入 見込み)
- 東武タワースカイツリー株式会社 同上(購入 見込み)
- ▶ 株式会社東武ホテルマネジメント -同上(購入 見込み)

#### クレジット収益の 活用方法

購入目的

- 自社社有林の森林整備費用
- 栃木県内で創出された他社のJ-クレジット購入費 - 沿線地域への環元の為



※PJ計画書から抜粋

#### 東武鉄道株式会社(2/2)

プロジェクト登録日 2023年 1月30日

2023年5月10日 プロジェクト実施、 干二タリング (2022年-2023年)

モニタリング検証日

クレジット認証日

#### 2023年7月20日 クレジット認証

(2か月)

東武鉄道

(1名)

#### クレジット販売段階

#### プロジェクト組成 (4か月)

(1か月)

計画作成·登録申請

担当者は他業務と並行して実施 施業履歴提供

森林組合 連携 東武鉄道 委託先 再委託先紹介 連携

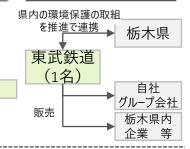
過去の施業履歴でクレジット認 証を行う。作業期間は6か月程 度のイメージ(他業務と並行)

東武鉄道 (1名) 連携 ੈ

再委託先(1名) モニタリング報告書作成

連携 再委託先(1名)

> クレジット認証・発行 申請書類一式を作成



実施体制

東武鉄道(2名)

社内でニクレジット創出事業を 行うコンセンサスを得る

費用

特になし

• 外部委託費(コンサ ル) : 非公開

PJ計画書作成

再委託先(1名)

• 審查費用:非公開

• 外部委託費(コンサ ル):非公開

• 審查費用:非公開

特になし

課題や 苦労した点 ■ J-VERの未販売分があ るにも関わらず、新たに 」ークレジットを創出するこ とについての理解

■ 自社単独での創出に必 要な経験の不足

■ 一部対象地が第三者 土地の施業と同時に行 われたため、当社土地の みの測量データが用意で きず、対象面積から外さ れた

■ Excel数値の一部修正 等はあったものの、ほとん ど指摘を受けなかった

■ 特になし

■ 」ークレジットの認知度が 低いため、その概念や制 度説明が必要

■ 販売先は、グループ企業 や一般企業から引き合 いがあるものの、販売先 拡大に努めている

解決方法 や工夫

■ J-クレジットは「J-VERよ■ 今後の施業時には、当 りも高い流通性を見込 めること、長期的視野で は投資回収できる見込 みであること」を説明

■ 」ークレジット事務局にコ ンサルを紹介してもらった 社土地のみの測量を行

■ 特になし

■ 前年度(2022年度)施業 ■ 東証の取引市場開設を 分のクレジット認証を受 ける

認証申請を予定

きっかけに話す。基本は 制度概要から説明

■ 今後は、数年に1度の ■ 自社のCSR活動としてPR に活用するほか、栃木県 と協業し、環境保護の 取組の促進を検討

実体験から 失敗・学び

■ 」ークレジット自体の認知度が低いため、社内外の担当者に対して都度その説明を行う必要があるが、2023年10月に東京証券取引所のカー ボンクレジット市場が開設されたことや、環境経営に敏感な企業が増えていることから、」・クレジットへの理解が得られやすくなってきている。

■ 鉄道が環境に優しいエコな交通手段であることと併せて、自社社有林における」-クレジット創出や間伐材の利用を提示することで、社内外に 向けて効果的にPRすることができている。

#### 須山木材株式会社(1/2)

#### 」ークレジットを中心に、森林・地元企業・消費者全員にとっての正の循環が生まれ、林業の活性化と地域経済に貢献

#### プロジェクト対象地の基本情報

プロジェクト実施者(+共同実施者)

■ 須山木材株式会社

事業所等の所在

■ 島根県出雲市白枝町

プロジェクト対象の 森林の所在地

■ 島根県出雲市

プロジェクト対象の 森林の所有形態

■ 社有林

#### 【プロジェクト対象の森林の現況】

※PJ計画書から抜粋

北公公正	Α			天		面積計(ha)	
齢級	アカマツ	スギ	ヒノキ	広	アカマツ	広	
1		1.24					1.24
6		3.67	2.18			4.33	10.18
7	2.5	14.29	17.59	0.25			34.63
8	42.24	49.06	39.56				130.86
9	0.42	1.28				0.4	2.1
10	32.02	0.61	1.53			4.32	38.48
11	7.03	2.94	1.09		0.89		11.95
12	5.74	1.24	0.75			3.93	11.66
13		0.22	0.91			13.08	14.21
15						4.04	4.04
16		0.04					0.04
総計	89.95	74.59	63.61	0.25	0.89	30.1	259.39

#### クレジット創出・活用の概要

きっかけ

社長が欧州出張にて、カーボンクレジットに関する知見を 獲得。日本でも同様の潮流を見込み、地銀と協働でクレジット創出に取り組んだ

【認証対象期間中の施業内容】

※PJ計画書をもとに トーマツが作成

#### 間伐の方法

▶ 間伐の選木にあたっては、初回間伐では①有害な木②欠陥の多い木③特異な木を中心に選木する。2回目間伐以降は、収入が見込めるように選木する。なお、高性能林業機械等により間伐を行う場合は、伐採の形状を列状にし、効率的な搬出を目指すこととします。この際、伐採後の風害、雪害等を十分に考慮し、伐採列幅・伐採率を決定します。

#### 間伐時期

	樹種		
間伐時期	スギ	ヒノキ	
初回	16年~20年	17年~21年	
2回目	33年~37年	27年~31年	
3回目	47年~51年	43年~47年	

#### 間伐本数率

	樹種		
間伐本数率	スギ	ヒノキ	
初回	28%	19%	
2回目	28%	19%	
3回目	43%	27%	

#### 認証対象期間/ クレジット認証 見込み量・ 認証量/販売量

■ 認証対象期間:2016年4月1日 ~ 2024年3月 31日

■ 認証見込み:10,342 t-CO2

■ 認証量:7,214t-CO2(2024年2月時点)

■ 販売量:711t-CO2 (2024年2月時点)

#### 主な販売先/ 購入目的/ 販売価格

- 販売先/購入目的
  - ▶ 地元の小売事業者- 自社商品への付加価値 (環境配慮) 向上の為
- 販売価格
  - ➤ 8,000円/t-CO2 (税抜) ※最低購入単価10t~

#### クレジット収益の 活用方法

■ 林道の拡張等、林業活性化に資する追加的予 算として活用

プロジェクト登録日 2017年2月21日

> プロジェクト実施、 モニタリング

クレジット認証日 2018年3月22日

クレジット認証

クレジット販売段階

プロジェクト組成

自社

社長のリーダーシップの下で

PJに取り組む

計画作成·登録申請

約3年間

対象地の選定から計画書 作成まで申請サポート

コンサル事業者

施業履歴等の 知見提供 提供 自社

樹高の計測方法等について レクチャー等で協力

森林組合 連携 自社(2名)

モニタリング報告書等を作成

自社

クレジット認証・発行 申請書類一式を作成

(1名)

購入企業の仲介

地域金融機関

連携 自社

調印式開催・ 購入記念品作成

費用

実施体制

・ 外部委託費(コンサル 県の補助あり)非公開

• 審查費用:30万円

(間伐等森林管理に関す る委託契約の範囲で森林 組合に対応いただいた)

審查費用(全額費用 支援):220万円

(人件費:7万円)

課題や 苦労した点 ■ 初の取組の為、まず制 度理解から始めた。どの 程度煩雑な手続きがあ るのか、認証が通るか等、 取組前は不安があった

- 比較的スムーズに進んだ
- 妥当性確認では、対象 地のプロットの選定根拠 について質問を受けた
- コンサルに委託したため、 吸収量の計算等、複雑 特になし な書類作成に苦労した。 規定集を読み解きなが ら取り組んだ
  - 審査機関からは、樹高 や直径の測り方について 確認を受けた

■ 当初は、うまくメリットの PRが出来ず、売買契約 がまとまらない、取引先 が見つからない等の苦労 があった

解決方法 や工夫

- サルを利用し、コンサルと 一緒に進める中で、社 内にエクレジットに関す る知見を蓄積するように 努めた
- 計画段階においてはコン コンサルに施業実績を見 てもらい対象地も選定し てもらうとともに、申請手 続きや現地視察や審査 機関からの質問対応等 フォローをしてもらった
  - 森林組合から樹高の測 クレジットの残高次第だ り方等もレクチャーを受け、 自分たちで審査機関か らの質問等に対応でき るように準備した
    - が、毎年実施すると事 務手続きや審査費用な ど発生するので、まとめて 認証申請を行っている
- 地銀に仲介してもらうこ とで、幅広い業種の事 業者に効率的にアプロー チが出来た
  - 売買契約の調印式を企 画し、購入者の社会的 メリットをアピール。メディ アに取り上げられ、地元 の産業も活性化した

実体験から 失敗・学び

- 製造業だけではなく小売業者も森林吸収系」 クレジットを購入する。 小売事業者は」 クレジットを購入することで、環境への先進的な取組 事業者として対外的にPRでき、また、環境に配慮したい顧客層を取り込むこともできる等、メリットが多い。
- クレジット購入事業者からの要望で、森林の視察旅行を企画し地元の飲食店や観光業も巻き込んだ。このことにより、林業の活性化だけで ない地域還元効果があった

### **End of Materials**