

森林プランナー育成対策（継続）

【令和7年度予算額 40,579千円】

<対策のポイント>

林業経営体が、長期にわたる持続的な経営を行っていくには、**安定した事業量の確保、木材の有利販売等による収益力の向上、主伐後の再造林の確実な実施により、経営基盤と経営力を強化することが必要**です。このため、**主伐・再造林等の新たな課題に対応し、木材の有利販売等を担う森林プランナーの育成**を支援します。

<事業の内容>

1. 森林施業プランナー育成対策

- ①森林所有者への施業提案による施業の集約化を担う森林施業プランナーが、**主伐時の再造林提案等の新たな課題にも対処**できるようにするために、**研修カリキュラムの検証及び研修の実施**等を支援します。
- ②**新たに森林施業プランナーを目指す方**を対象とした、オンライン等による**提案型集約化施業の一般研修の実施**を支援します。
- ③森林所有者の世代交代の増加等を背景に、**契約トラブル等が増加しているため、法務面等に重点をおいた研修の実施**を支援します。
- ④**事業体レベルにおける提案型集約化施業の取組の評価**を支援します。

2. 森林経営プランナー育成対策

木材の有利販売等を担う森林経営プランナーを育成するため、**経営者層を対象としたマーケティング等の研修の実施**を支援します。

<事業実施主体> 民間団体等

<事業の流れ>

定額（1の①、②、③、④の一部、2の事業）
1/2（1の④の一部）



<事業イメージ>

森林施業プランナー育成対策

提案型集約化施業一般研修

オンライン等を活用した
提案型集約化施業の基本に
関する初心者向け研修



法務等重点研修

森林所有者と林業経営体の
契約関係のトラブルを
未然に防ぐための、
法務面等に関する重点研修

+

新規課題対応型研修

主伐・再造林に適した提案方法を
普及させるための経験者向け研修



地域に信頼される、
森林施業プランナー
の育成

実践体制評価

経営体としての提案型集約化
施業の推進体制等を評価
(審査経費の1/2を支援)

経験豊富な森林施業プランナーを中心に
森林経営プランナーを育成

森林経営プランナー育成対策

木材の有利販売、事業体間の
事業連携など、これからの経営を
担う、経営者層を対象とした研修

森林経営プランナー

森林施業プランナー

森林施業プランナー

森林施業プランナー



研修の様子

経営力向上による、長期にわたる
持続的な経営を担う林業経営体の育成